

贯彻落实全市工作动员大会进行时

利好政策“上新”惠民 消费潜力多元释放

●数码产品换新步伐加快



△市民在城区谷德广场华为店铺选购手机。

□本报记者 张敏 文/图

连日来,记者走访我市多家商场及移动营业厅发现,自《2025年加力扩围实施大规模设备更新和消费品以旧换新政策的通知》发布以来,手机等3C数码产品的补贴政策让市民对此类产品的购买热情显著升温,无论是智能手机、平板电脑还是智能手表手环等设备,都迎来销售热潮。一些热门款式的手机甚至出现供不应求的情况。

2月10日,在高新区的一家移动营业厅内,记者注意到,前来咨询“国补”政策并计划购买手机的市民络绎不绝。据了解,目前潍坊市共有238家营业厅参与这一国家补贴项目。“我先在网上做好攻略确定好要买的机型型号,又到云闪付App上领取了‘国补’券,提交身份证件等信息后就领取成功了。”正在商店选购手机的大学生刘亚宁告诉记者,“之前我通常倾向于线上购买电子产品,因为有满减优惠。随着‘国补’政策的出台,我发现线下购买更加划算。”

当日,记者来到位于城区谷德广场的华为专卖店。店长表示:“最近一段时间,门店的营业额明显上升,其中90%来自手机销售。虽然每年的第一季度都是销售旺季,但今年由于‘国补’政策的推动,客流量明显增大。我们现在一直在努力补货,确保一些受欢迎的机型不会断货太长时间。”

春节期间向来是汽车销售的淡季,但今年情况有所不同。2月9日、10日,记者走访我市十多家新能源汽车销售门店发现,今年受国家汽车报废更新补贴及我省置换更新补贴政策刺激,以及各新能源汽车厂家纷纷推出新春优惠活动,新能源汽车交易火爆,迎来一波“热销潮”。

2月9日,记者来到城区金宝汽车城潍坊华捷店看到,店内有不少顾客在看车。店员李文采说,他们主要销售吉利银河系列车型。国家汽车报废更新补贴政策和山东省汽车置换更新补贴政策出台后,很多顾客在春节过后纷纷前来看车。另外,厂家在2月份推出了优惠活动,比以往优惠力度都大,不仅给予一定额度置换补助,还赠送一年保险费和车辆终身基础保养。

□本报记者 李洪明 文/图

一位销售人员提到:“为了让顾客更好地理解并利用补贴政策,我们特别制作了一些简单易懂的操作指南,并安排专人解答疑问,希望能够帮助每一位顾客顺利享受国家的好政策。”

3C数码产品的补贴政策极大地激发了市场的活力。越来越多的人认识到这项政策带来的实际利益,预计这股“换新潮”将持续“升温”。

2月9日,记者来到城区金宝汽车城鸿蒙智行用户中心看到,诸城的王女士缴纳1万元定金,定购了一辆问界M9。据店员孙欣婷介绍,春节期间他们安排了值班人员,在农历正月初一也有人前来看车,自2月4日全员上班以来,他们每天接待顾客30组以上,成交量每天5辆左右。

在采访中,多家新能源汽车专卖店的销售人员表示,与去年同期相比,今年春节过后购买新能源汽车的人数明显增多,主要是国家和各省份出台了系列刺激汽车消费的补贴政策,各厂家也推出优惠活动,进一步拉动了新能源汽车消费市场。

汽车价格优惠3000元,报废车辆还能卖4000元,优惠力度确实非常大。

在金宝汽车城潍坊成峰店,前来看车的顾客络绎不绝。店员赵裕升说,以前人们多集中在春节前购车,现在消费更加理性,更加注重性价比,他们店主

要销售10万元以下的吉利新能源汽车,节后每天接待顾客50组以上,成交量每天20辆左右。

一名来自寿光的顾客正在提车,他说,这次购车享受山东省汽车置换更新补贴,加上厂家优惠,花4万元就能买一辆新能源汽车,每月充电费只需100元,非常省钱。

2月10日下午,记者在金宝汽车城鸿蒙智行用户中心看到,诸城的王女士缴纳1万元定金,定购了一辆问界M9。据店员孙欣婷介绍,春节期间他们安排了值班人员,在农历正月初一也有人前来看车,自2月4日全员上班以来,他们每天接待顾客30组以上,成交量每天5辆左右。

在采访中,多家新能源汽车专卖店的销售人员表示,与去年同期相比,今年春节过后购买新能源汽车的人数明显增多,主要是国家和各省份出台了系列刺激汽车